



ICAO

INTERNATIONAL CIVIL AVIATION ORGANIZATION

A UN SPECIALIZED AGENCY



Cambio de nombre de la Dirección de
Cooperación Técnica (TCB) a
Dirección de Desarrollo de Capacidad
e Implementación (CDI)

Actividades de CDI

1. Implementación
2. Entrenamiento
3. Desarrollo de capacidades
4. Movilización de recursos
5. Eventos
6. Servicios de información (data)



ICAO

IMPLEMENTATION

- Implementación y compra de equipamiento
- Construcción de obras de infraestructura
- Acompañamiento en la aceptación de equipamiento
- Imp. de planes maestros de aviación civil
- Imp. de planes de navegación aérea
- Planes maestros aeroportuarios





ICAO

TRAINING

Desarrollo continuo de competencias para mantenerse actualizados y liderar en un mundo que cambia rápidamente.

Capacitación a los profesionales de la aviación actuales y de próxima generación.

Portafolio de capacitación, conectamos a una comunidad internacional de estudiantes que enfrentan desafíos similares, promoviendo el intercambio de experiencias y mejores prácticas.

<https://www.icao.int/training/Pages/default.aspx>



ICAO

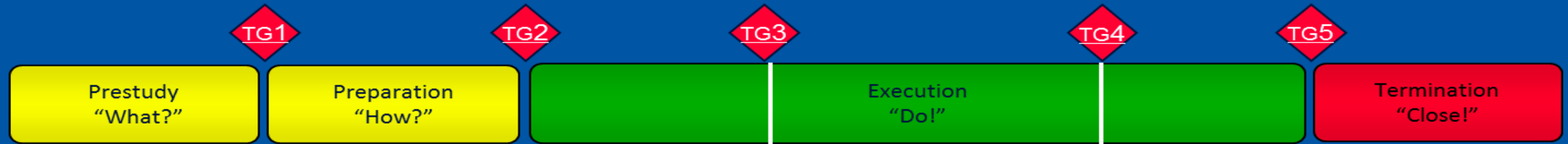
CAPACITY DEVELOPMENT

- Contratación de personal nacional (técnico en todas las áreas de aviación) e internacional (inspectores, controladores, etc.)
- Desarrollo de programas de capacitación
- Planes maestros de aviación civil a nivel nacional, planes maestros de aeropuertos
- Apoyo en implementar SARP
- Preparación de auditoria o Apoyo en incrementar la implementación efectiva, subsanar los resultados de auditoria USOAP
- On the job training (OJT)

Principios de adquisiciones en la OACI como agencia de las Naciones Unidas

- Promoción de los objetivos ONU/OACI/Estados miembros
- Justicia, integridad y transparencia a través de la competencia
- Economía y eficacia
- Mejor relación calidad-precio

El proceso de adquisiciones en la OACI



Main Purpose with the Phase

<p>Initiate the procurement project</p> <p>Determine requirements</p> <p>Determine Bidders' list</p>	<p>Conduct the tender, evaluate and select the supplier</p>	<p>Prepare and negotiate the contract</p> <p>Get the signature of the Contract</p>	<p>Get the FAT approval and the equipment ready to ship</p>	<p>Get the SAT approval</p>	<p>Organise the after sale service</p> <p>Close the file</p>
--	---	--	---	-----------------------------	--

Main Activities in the Phase

<ul style="list-style-type: none"> • Develop the technical specifications • Establish budget • Determine the optimum bidders' list 	<ul style="list-style-type: none"> • Prepare the tender and send it to bidders • Organise the possible site survey • Conduct the technical and commercial evaluations of tenders • Summarise the evaluations and select the supplier(s) 	<ul style="list-style-type: none"> • Build the overall planning of the project • Prepare the contract • Circulate the contract (country, LEB, ...) • Negotiate with supplier 	<ul style="list-style-type: none"> • Arrange the down payment • Write regret letters • Review the SDD • Review the FAT procedures • Attend FAT • Check the shipment 	<ul style="list-style-type: none"> • Check the delivery • Facilitate the customs clearances • Review the SAT procedures • Attend SAT on site • Organize progress review meeting if needed 	<ul style="list-style-type: none"> • Finalize the payment • Specify the warranty period • Follow the claims and their resolution during the warranty period • Assess customer satisfaction
---	---	--	---	--	--

Participación del usuario final

- Fondos disponibles antes de realizar la compra: minimiza el riesgo y precio
- En varias etapas del proceso de contratación (establecimiento del requisito, proceso de licitación, evaluación y negociación contractual; gestión del proyecto);
- Puede solicitar uno o más pasos del proceso o la adquisición completa como llave en mano;
- Siempre el último en tomar decisiones

Métodos de licitación en la OACI

THRESHOLD	< \$100,000	> \$100,000
METHOD	REQUEST FOR QUOTATION (RQ)	SEALED TENDER (ST)

Todas las adquisiciones > \$10 000 se anuncian en el tablón de anuncios de la OACI a través de la Sección PRO de la OACI en www.icao.int/procurement

Se solicita rendición de cuentas, transparencia y auditabilidad en todas las etapas.

Tasa de gestion administrativa es del 7%, 10% y 13% según la actividad.

Registro de proveedores

- Base de datos de la OACI de más de 3.000 proveedores de equipos y/o servicios de aviación civil ;
- Los proveedores pueden registrarse por su cuenta en el sitio web de licitaciones de la OACI [:](#)
- Sin cuota de inscripción

Requerimientos técnicos

Para asegurar

- Cumplimiento de los SARPS de la OACI
- Seguridad Seguridad
- Mejor relación calidad-precio
- Entrega oportuna de bienes/servicios conformes

Criterios de evaluación

Los criterios de evaluación se desarrollan al mismo tiempo que TS/TOR para garantizar que:

- la información necesaria para la evaluación se solicita al proveedor;
- todos los requisitos están cubiertos por la evaluación;
- los proveedores aprecian la importancia relativa de cada criterio;
- los proveedores responden de una forma que coincida con los criterios y métodos de evaluación;
- transparencia.

Tres tipos y orden de los criterios de evaluación

- formales (APRUEBA/FALLA)
- técnicos (Sí/No o Puntuación)
- Criterios comerciales

Basado en los criterios de evaluación de la TS/TOR :

- Bienes :
 - ✓ Oferta que cumple técnicamente al precio más bajo
- Servicios :
 - ✓ Puntuación financiera y técnica general más alta

Investigación de proveedores

La OACI se asegura que el proveedor tenga:

- ✓ recursos financieros adecuados para ejecutar el contrato
- ✓ cumpla con los Términos y condiciones generales de la OACI
- ✓ un historial de desempeño satisfactorio
- ✓ la organización, la experiencia, los controles contables y operativos necesarios, los seguros adecuados y las habilidades técnicas
- ✓ la experiencia técnica, equipos, instalaciones y capacidad de producción necesarios



Thank You!